



Vorschlag zur Anmoderation Kunden-Event: Siegfried Haider

- ✓ Unser (nächster) Referent ist Experte für Helium-Marketing und erfolgreiche Positionierung.
- ✓ Der Trainer des Jahres 2015 ist überzeugt: Es wird viel zu viel verkauft. Aber Firmen tun viel zu wenig, damit sie mehr gekauft werden. Denn Märkte wandeln sich immer schneller zu Käufermärkten.
- ✓ Der Vollblut-Unternehmer und Inhaber von zwei Firmen ist Profi-Netzwerker: Als Gründer und Ehrenpräsident des Deutschen Rednerverbandes (GSA e.V.) kennt er die Branche wie kaum ein anderer. Und die Branche kennt ihn.
- ✓ In seinem Buch „Ausverkauft!“ beschreibt er sein Konzept: Ein einfach umzusetzender Weg, wie die Kaufentscheidungen von Kunden automatisch immer häufiger auf Sie fallen.
- ✓ Der studierte Betriebswirt, Hochschulfachökonom und Lehrbeauftragte für Marketing an der Dualen Hochschule Baden-Württemberg liebt die Optimierung jedes Berührungspunktes eines Kunden mit uns, damit Begeisterung entsteht.
- ✓ In seinem heutigen Vortrag „TITEL“ wird er für uns seine Schatzkiste öffnen, wie Anziehungskraft auf Kunden erhöht und damit mehr Umsatz und Gewinn sowie mehr Spaß am Unternehmer sein entsteht.
- ✓ Begrüßen Sie mit mir den mehr-Umsatz-Profi Siegfried Haider.

Sie können den Text gerne kürzen, aber bitte verändern Sie inhaltlich nichts und kommentieren Sie bei der Anmoderation auch keine Aussagen. Wenn Sie etwas davon nicht auf der Bühne sagen möchten, lassen Sie es einfach weg, solange eine runde, positive Ankündigung entsteht, auf Basis deren Herr Haider mit seinem Vortrag durchstarten kann.



Vorschlag zur Anmoderation Mitarbeiter-Event: Siegfried Haider

- ✓ Unser (nächster) Referent ist Experte für Helium-Marketing und erfolgreiche Positionierung sowie Trainer des Jahres 2015. Er freut sich jeden Tag darauf, die Anziehungskraft und Sichtbarkeit von Unternehmen und Personen vervielfachen zu dürfen.
- ✓ Sein Vortrag „TITEL“ zeigt uns heute die Parallelen zwischen Erfolg im Kunden-Marketing und Mitarbeiter-Marketing.
- ✓ Zu Karriere und Aufstieg und damit mehr Verantwortung und Gehalt werden Sie berufen. Pull statt Push ist auch hier das Geheimnis.
- ✓ Herr Haider ist Vollblut-Unternehmer, der seine Karriere in Großkonzernen begonnen hat, zur Führungskraft aufstieg und in der anschließenden Selbständigkeit schon mehrere Firmen gegründet und zum Erfolg geführt hat.
- ✓ Siegfried Haider ist heute hier, damit Sie als nächstes befördert werden. Ihm geht es immer um eine klare Antwort auf die Frage: Warum soll sich der Chef für Sie entscheiden und nicht für irgend jemand anderen? Wer die Regeln dafür kennt, ist motiviert und braucht den Wettbewerb nicht zu scheuen.
- ✓ Siegfried Haider ist studierter Betriebswirt, Hochschulfachökonom und Lehrbeauftragte für Marketing an der Dualen Hochschule Baden-Württemberg.
- ✓ In seinem heutigen Vortrag wird er für uns seine Schatzkiste öffnen. Begrüßen Sie mit mir den Gründer und Ehrenpräsidenten der German Speakers Association und Positionierungs-Profi Siegfried Haider.

Sie können den Text gerne kürzen, aber bitte verändern Sie inhaltlich nichts und kommentieren Sie bei der Anmoderation auch keine Aussagen. Wenn Sie etwas davon nicht auf der Bühne sagen möchten, lassen Sie es einfach weg, solange eine runde, positive Ankündigung entsteht, auf Basis deren Herr Haider mit seinem Vortrag durchstarten kann.